Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Готова ли е Вашата фирма да осъществява износ?

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Модул I Проверка на способността за износ

1. Ползите от износа за фирмата;
2. Решение за излизане на външния пазар;
3. Кои са силните и слабите страни на фирмата;
4. Какви са възможностите и рисковете при износ;
5. Практически казус.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Пет причини да произвеждаме за износ:

- За да увеличим многократно продажбите и респективно печалбата;
- За да изплатим по-бързо направената от нас инвестиция в нова технология;
- Защото имаме уникален продукт, който няма конкуренция на външните пазари;
- Защото повечето наши конкуренти вече изнасят;
- Защото държавата стимулира износа на продукти от нашия сектор.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
"РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА
НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА"
2007-2013
НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Ползите от износа за фирмата

Следователно износът е начин да увеличим възможностите си да продаваме и печелим повече, но той изисква повече познания, усилия, инвестиции и крие повече рискове, отколкото, ако продаваме на вътрешния пазар, който по правило познаваме добре.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
"РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА
НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА"
2007-2013
НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Решение за излизане на външния пазар

Решението дали да започнем експортна дейност се предхожда задължително от **задълбочен анализ** на необходимите и достатъчни условия за производство на продукти и услуги за износ.

Изброените по-нататък предпоставки са необходимо, но не и достатъчно условие да вземем решение да излезем на външния пазар. За целта трябва да направим **анализ на "силните" и "слабите" страни** на нашия продукт.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
"РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА
НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА"
2007-2013
НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Кои предпоставки е необходимо да са налице за осъществяване на износ?

- Производство, отговарящо на международните стандарти;
- Модерна технология и съответно постоянно качество на експортния продукт;
- Възможности за разширяване на производството;
- Наличие на добра складова база и логистична система;
- Квалифицирани експортни специалисти и анализатори на външните пазари;
- Определяне на експортния продукт и на целевия пазар, т.е. какво можем да изнасяме и за кого.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."

Как да определим "силните" и "слабите" страни на фирмата

- Вземането на решение дали да изнасяме или не се определя основно от съпоставяне и оценка на "силните" и "слабите" страни на фирмата, както и от определяне на "възможностите", които ни дава износът, но и "заплахите", които ни грозят.
- SWOT анализът е механизъм, който се прилага, за да бъде направена оценка по отношение на "силните" и "слабите" страни на фирмата, както и при определяне на "възможностите" и "заплахите".

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще

ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие

ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
"РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА
НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА"
2007-2013

НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013

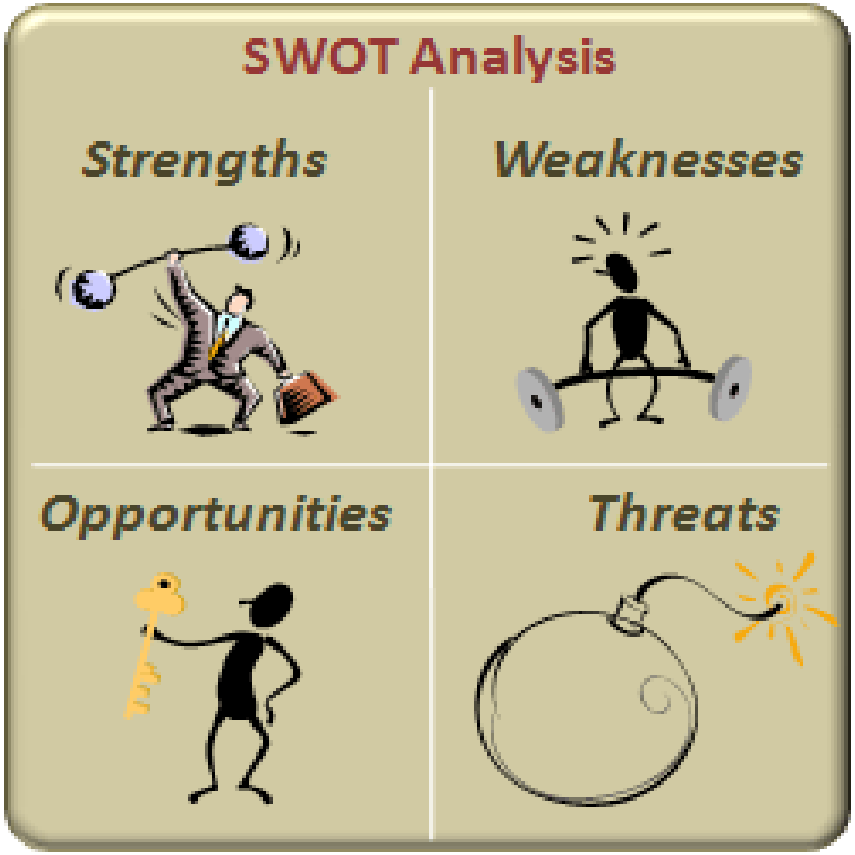
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."

BenchMark Group

ИАНМСП

БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

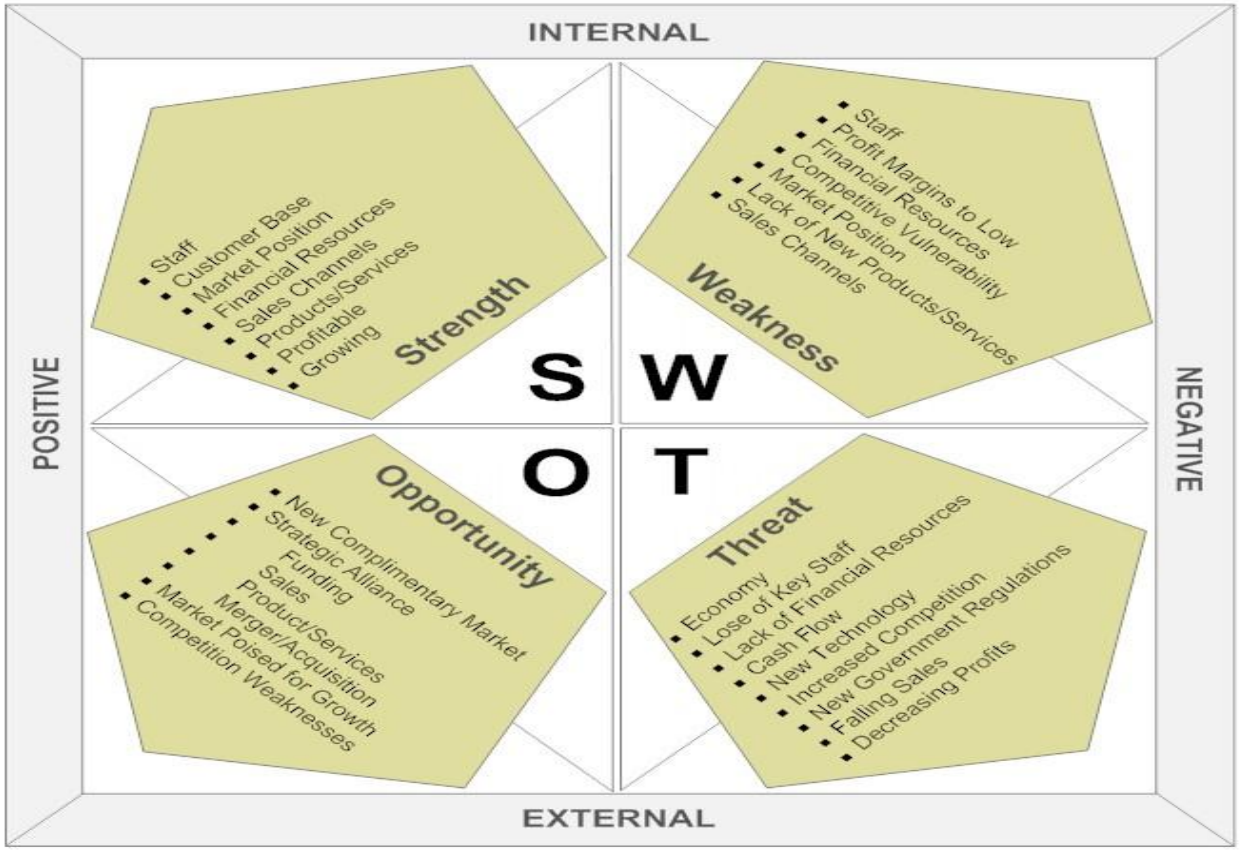
Какво е SWOT анализ?



Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
"РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА
НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА"
2007-2013
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Матрицата на SWOT анализа



Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
"РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА
НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА"
2007-2013
НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

„Силни" и „Слаби" страни

Възможните **силни страни,** даващи ни конкурентно предимство на външния пазар, могат да бъдат:

- Уникален продукт;
- Добри иновационни умения;
- Достатъчен производствен капацитет.

Възможните **слаби страни,** които създават негативи за вашата фирма при износ, могат да бъдат:

- Ниска норма на печалба;
- Недостатъчно добри канали за продажба;
- Липса на нови продукти.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."

„Възможности" и „Заплахи"

Възможностите представляват потенциални положителни външни фактори, които биха могли да се случат при определени обстоятелства и от които фирмата би могла да се възползва в бъдеще.

Заплахите представляват потенциални отрицателни външни фактори, които биха могли да се случат при определени обстоятелства и които заплашват фирмата в бъдеще.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."

КАЗУС

Направете SWOT анализ на фирмата си и установете кои са продуктите, които имат шанс за успешен износ и посочете на кои външни пазари бихте били успешни.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Модул II Анализ на външните продуктови пазари. Подготовка на фирмата за осъществяване на износ

1. Особености на външните пазари;
2. Специфични рискове на външните пазари и начини за минимизирането им;
3. Как да проучим и анализираме пазара;
4. Характеристики на макро и мезо средата;
5. Кой да разработи пазарния анализ.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Особености на външните пазари

- Географска отдалеченост;
- По-голяма неизвестност;
- По-малки възможности за въздействие;
- Различия в политическите и социално-икономическите условия;
- Културни и езикови различия.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Специфични рискове на външните пазари

- Търговски риск: оценката на кредитоспособността на купувачите е по-сложна;
- Времето за доставка и плащане е по-дълго;
- Странови и политически риск: политическа и икономическа нестабилност;
- Валутен риск;
- Чуждият език, различните култури и бизнес практики;
- Чуждата правна система (режимът на внос в съответната страна, разрешаване на спорове, защита на права на интелектуална собственост);
- Управлението на международните доставки е по-сложно.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Как да минимизираме рисковете?

- Добре **да анализираме пазара**, на който ще изнасяме нашата продукция;
- Да **изберем подходящия начин** да излезем на външния пазар;
- Да **изберем подходящия партньор;**
- **Условията в договорите**, които сключваме, да защитават нашите интереси;
- Да използваме услугите на **застрахователни компании.**

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Защо ни е необходим пазарен анализ?

- Добрият пазарен анализ ще ни покаже дали въобще е целесъобразно да навлизаме на този пазар;
- Колкото повече знаем за пазара, на който искаме да продаваме, толкова повече контролираме рисковете;
- Навлизайки на пазара ще знаем кои са основните ни конкуренти;
- Предварителният анализ на пазара ще ни даде идея кой е най-добрият начин да навлезем на пазара;
- Предварителният анализ на пазара ще ни даде идея за потенциалните партньори (агенти, дистрибутори), с които да го направим.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Пазарен анализ – какво да проучим

Характеристика на макро-средата

- **Политическа ситуация:** политическа стабилност, етнически и религиозни конфликти, степен на развитие на гражданското общество, бюрокрация, корупция, членства в политически съюзи, организации;
- **Икономически условия:** бизнес климат, икономически растеж, доходи (БВП на човек от населението), държавен дълг, лихвени проценти, развити отрасли, основни търговски партньори, наличие на човешки ресурси;
- **Демографски и социални фактори:** демографска структура, образователна система, здравеопазване, пенсионна система, защита на правата на работниците (служителите).

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Пазарен анализ – какво да проучим

Характеристика на макро-средата

- **Правен ред:** данъчно законодателство, трудово законодателство, митническото третиране на стоките от нашата държава, търговския закон, режима на обществени поръчки, специфичната регламентация на отрасъла, в който работим, режима на внос на нашия продукт (изисква ли се регистрация/лиценз/разрешение);
- **Културен фактор:** традиции и обичаи, бизнес практики, начини на вземане на решения, нагласата и отношението на гражданите на изучаваната държава към нашата държава и продаваните от нас продукти;
- **Научно-технологичен фактор:** степен на развитие на науката и технологиите.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Пазарен анализ – какво да проучим

Характеристика на мезо-средата
(пазарът на нашия продукт)

- **Какъв е пазарът в момента и какъв е потенциалът му за развитие:** данни за физическия обем и стойност на продажбите, прогнози за продажбите през следващите 3-4 години, каква част от продажбите са местни/вносни стоки;
- **Основни тенденции** в развитието на пазара и **фактори**, които влияят върху развитието;
- **Пазарна инфраструктура:** как е организиран пазарът, кои са основните играчи на него, какви са каналите за дистрибуция, има ли бариери за навлизане на пазара, кои са основните институции/съдействащи организации, които трябва да познаваме, кои специализирани издания и сайтове да следим, кои изложения да посещаваме.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Пазарен анализ – какво да проучим

Характеристика на мезо-средата (пазарът на нашия продукт)

- **Анализ на конкуренцията**
  - Кои са основните ни конкуренти: име, пазарен дял, от кога са на пазара;
  - Какъв е продуктът, който продават;
  - Какви канали за дистрибуция използват;
  - Каква ценова политика прилагат;
  - Какви промоционални активности използват.
- **Анализ на каналите за дистрибуция**
  - Вносители;
  - Търговци на едро и дребно;
  - Търговски вериги;
  - Крайни клиенти.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Кой да направи пазарния анализ?

НИЕ САМИ

Плюсове:

- ще отгаваря точно на въпросите, които ни интересуват;
- ще ни струва по-малко.

Минуси:

- ще отнеме време и ресурси, не трябва да се прави между другото;
- може да се окаже невъзможно да достигнем до част от информацията;
- нямаме капацитет да анализираме правилно цялата информация
- чуждият език също е бариера.

МОЖЕМ ДА КУПИМ ГОТОВ ИЛИ ДА ГО ВЪЗЛОЖИМ НА ВЪНШНА ОРГАНИЗАЦИЯ

Плюсове:

- консултантските компании и изследователски институти имат експертиза и опит. Те знаят какво ни е необходимо и как да намерят информацията;
- могат да стигнат до информация, до която ние нямаме достъп.

Минуси:

- необходимо е да имаме бюджет за целта;
- анализът може да не отговори на нашите очаквания.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Модул III Придобиване на външнотърговски умения за представяне на продукта на външните пазари.

1. Как да достигнем до международния пазар;
2. Кой е подходящият партньор за нас и как да го намерим;
3. Технология на външнотърговската сделка;
4. Инкотермс;
5. Форми на плащане.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Начини за излизане на чужди пазари

Изборът на начин за излизане на чуждия пазар зависи от продукта, който предлагаме, етапа на интернационализация, в който се намираме, ресурсите, с които разполагаме, целите, които преследваме и др.

- **Износ:** пряк износ и непряк износ;
- **Сключване на лицензионно споразумение или сделка за франчайзинг;**
- **Участие в смесено предприятие** (joint-ventures);
- Основаване на **собствено производствено предприятие** в чуждата страна (преки чуждестранни инвестиции).

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Предимства на износа в сравнение с другите начини за излизане на чужди пазари

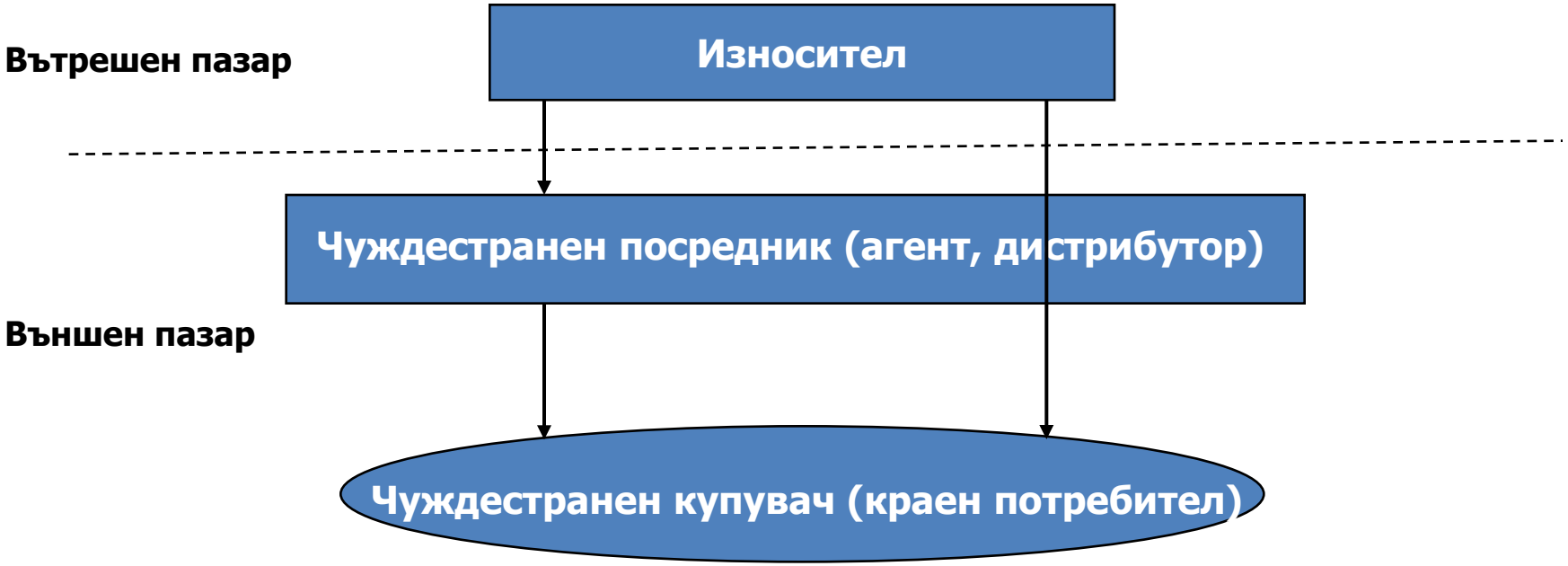
- Най-често използван начин за интернационализация от малки и средни предприятия;
- Най-често използван от фирми, които за първи път решават да излязат на международния пазар;
- Свързан е с най-малко рискове и най-малко разходи;
- По-гъвкава стратегия за навлизане на чужд пазар в сравнение с по-сложните, като ПЧИ: износителят може да се установява и оттегля от пазара сравнително лесно, с минимален риск и разходи;
- Позволява да се използва опита и пазарните позиции на чуждестранните посредници.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Видове износ – пряк износ

- При прекия износ до чуждестранните купувачи се достига или директно от износителя или ***чрез посредници, намиращи се на чуждестранния пазар***



Изт.: адаптирано по Василева, А., Съвременни форми на международен бизнес, НБМГ, София 2010

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Предимства и недостатъци на прекия износ

Предимства

- по-голям контрол върху експортните операции;
- по-близък контакт с чуждестранните клиенти;
- по-добри възможности за опознаване на пазара;
- възможен е постоянен контрол над чуждестранния посредник;
- посредникът добре познава пазара и износителят се учи чрез него.

Недостатъци

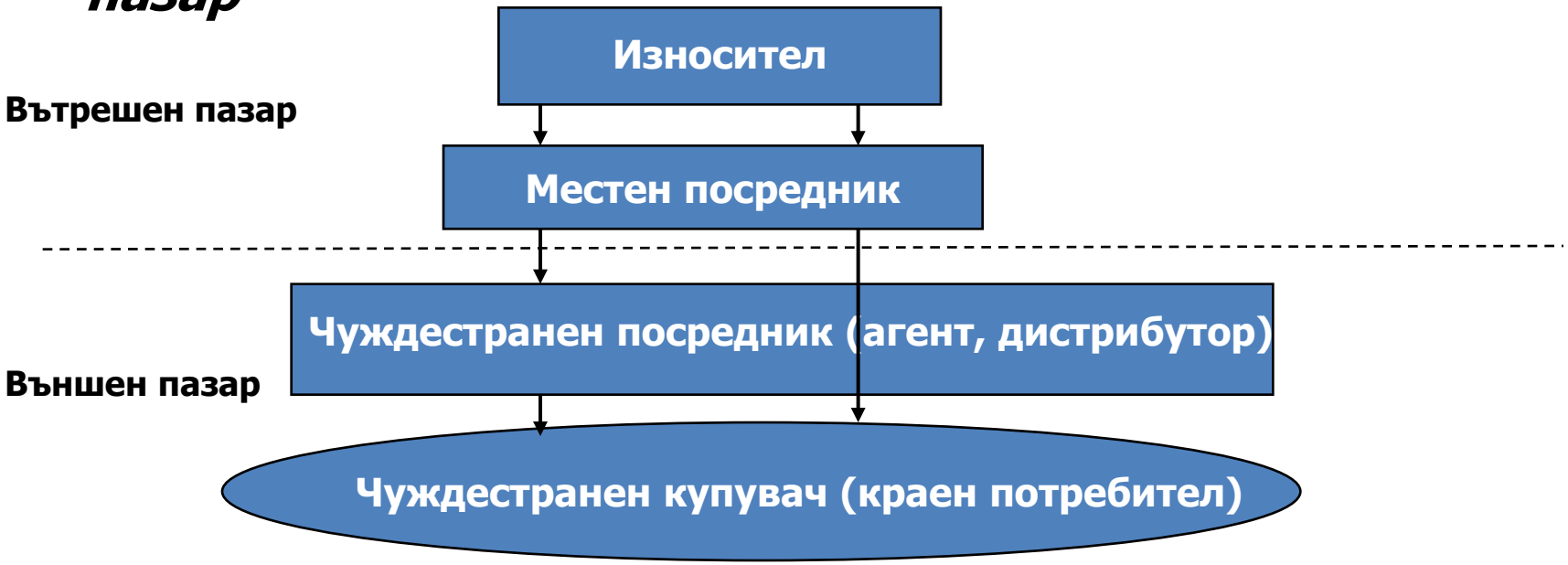
- износителят трябва да вложи повече ресурси: време, човешки ресурси, пари, за да управлява експортната си дейност.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Видове износ – непряк износ

- При непрекия износ до крайните клиенти се достига ***чрез посредници, намиращи се на вътрешния за фирмата пазар***



Изт.: адаптирано по Василева, А., Съвременни форми на международен бизнес, НБМГ, София 2010

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Предимства и недостатъци на непрекия износ

Предимства

- не е необходимо износителят да поддържа самостоятелен експортен отдел;
- подходящ е за по-малки износители и такива, които нямат опит във външнотърговската дейност;
- посредникът се занимава с търсене на купувачи на чуждия пазар, организира износа, поема риска от неплащане.

Недостатъци

- износителят няма контрол върху експортните операции;
- износителят няма пряк контакт с чуждестранните клиенти;
- по-малки възможности за опознаване на чуждия пазар.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Посредници в международния бизнес

Дистрибутор: посредник, който въз основа на договор с чуждестранен износител купува стока от него и я продава на клиенти на определена в договора географска територия

- придобива право на собственост върху стоката;
- сключва договори с крайните клиенти от свое име и за своя сметка;
- печели от разликата между цената, по която купува от износителя и цената, по която продава на клиентите;
- може сам да организира вноса на стоката на чуждия пазар;
- носи риска от неплащане от крайните клиенти;
- поема и други функции: маркетиране на стоките, реклама, финансиране, гаранционно обслужване.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Посредници в международния бизнес

Агент (търговски представител): посредник, който сключва сделки за продажба на стоки от свое име за сметка на износителя или от името и за сметка на износителя, с клиенти, намиращи се на определена в договора географска територия

- не придобива право на собственост върху стоката;
- получава възнаграждение, което представлява договорен процент от цената на продадената стока (комисиона).

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Кой е подходящият за нас търговски партньор?

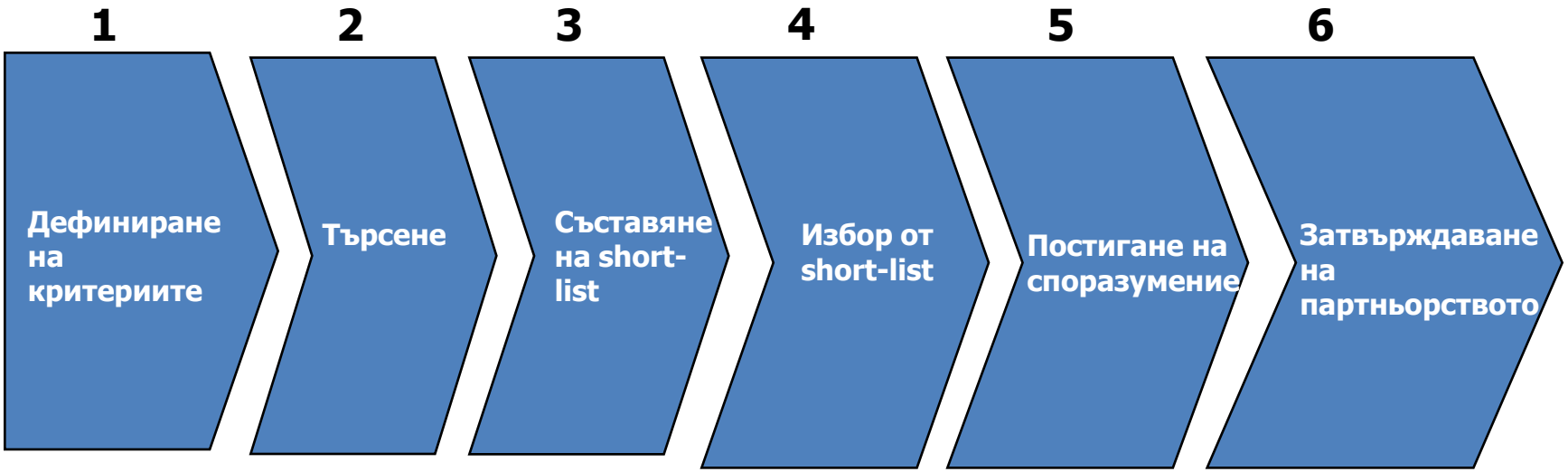
- Най-подходящият не е непременно най-големият и най-силният на пазара, а този, с който **интересите ни се припокриват в най-голяма степен;**
- Възможни **критерии за избор**:
  - има ли силен интерес от сътрудничество с нас;
  - има ли опит на този пазар и добра репутация;
  - има ли ресурси: материална база, финансов ресурс, човешки ресурс;
  - какви са пазарните му позиции;
  - има ли възможност да поеме допълнителни функции;
  - какви са неговите очаквания и изисквания.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Процес на избор на търговски партньор

6 стъпки в процеса



Изт.: адаптирано по "Седем стъпки на износа", ИАНМСП, София 2005

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

За какво трябва да се договорим с партньора

- Географската област, към която ще бъдат насочени дейностите по продажби;
- Ексклузивитет: дали търговският партньор е единственият, който има право да продава нашия продукт на тази територия;
- Срок на действие на договора;
- Какви дейности ще изпълнява партньорът и какви задължения ще имаме ние;
- Цени и условия на плащане;
- Мостри;
- Обратна връзка и контрол;
- Клауза за неосъществяване на конкурентна дейност;
- Прекратяване на договора;
- Разрешаване на спорове.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Технология на външнотърговската сделка

- От получаването на запитване до доставката на стоките

Получаване на запитване → **Изпращане на оферта** → **Приемане на офертата** → **Осъществяване на доставката**

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Клаузи на сделката за международна продажба

- Страни по сделката: износител и вносител;
- Предмет на сделката: доставката на определен продукт;
- Количество;
- Опаковка;
- Качество: по договорена спецификация;
- Цена;
- Валута;
- Условия на доставка;
- Срок на плащане;
- Начин на плащане;
- Документи, които трябва да придружават стоката.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

ИНКОТЕРМС
(условия на доставка)

- Набор от **международно признати условия на търговия**, с които се установява точна разделителна линия, показваща къде приключват задълженията на износителя и започват задълженията на вносителя;
- Инкотермс определят **как износителят и вносителят си поделят плащането на транспортните разходи, разходите за застраховане, разходите за товарене и разтоварване и разходите за митническото оформяне**. Това позволява на продавача да определи правилно цена на стоката, а на вносителя да направи разчет за разходите си по вноса;

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

ИНКОТЕРМС
(условия на доставка)

- Съставени и редактирани от **Международната търговска камара, първата версия датира от 1936 г., последната от 2010 г.;**
- Инкотермс не са инкорпорирани в националните законодателства, но те могат да станат задължителни за страните, ако в договора е уговорено, че се прилага някое от условията.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Форми на плащане в международната търговия

Какво означава "форми на плащане"?

Начинът на плащане определя степента, в която износителят и вносителят желаят да си гарантират изпълнението на задължението от другата страна по сделката.

Начинът на плащане се определя от:

- взаимоотношенията между вносител и износител;
- типът на стоката, предмет на сделката;
- стойността на сделката.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Форми на плащане в международната търговия

Четири основни форми на плащане

- Открита сметка;
- Предварително плащане;
- Документарно инкасо;
- Документарен акредитив.

Коя форма на плащане е по-изгодна за износителя и вносителя?

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Плащане по открита сметка

- **Какво представлява:** при този начин на плащане износителят експедира стоката и очаква вносителят да извърши плащане на стойността на фактурата в договорения между тях срок;
- **Срокът на плащане:** може да е договорен при получаване на фактурата/при получаване на стоката/в срок от 30 дни от доставката и др.;
- **Използва се:** когато вносителят и износителят имат изградено доверие помежду си и са работили заедно и преди;
- **Рискове:** износителят е изложен на кредитен риск. Разчита изцяло на кредитоспособността и почтеността на вносителя;
- **Ползи:** за вносителя. Плаща след като стоката е експедирана. Получава т. нар. стоков кредит.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Предварително плащане

- **Какво представлява:** при този метод на плащане износителят експедира стоките едва след като е получил по сметката си плащане на стойността на стоката от страна на вносителя;
- **Срокът на плащане:** предварително, преди експедицията;
- **Използва се:** в практиката често се прилага спрямо вносител, който влиза за първи път в ролята на купувач от даден износител и кредитната му репутация е неизвестна на износителя, както и спрямо вносители от страни, които изпитват финансови затруднения;
- **Рискове:** за вносителя, който е изложен на риск от неизпълнение на задълженията от страна на доставчика – да не достави стоката или да не я достави навреме;
- **Ползи:** този метод осигурява най-голяма защита на износителя.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Документарно инкасо

- **Какво представлява:** споразумение между износителя и неговата банка, с което износителят възлага на банката да инкасира плащането (да получи акцептираната менителница), което вносителят му дължи съгласно техния договор и да предаде на вносителя документите за стоката. Вносителят плаща, след като види копия на документите и се увери, че стоката е екпедирана. Износителят си запазва контрола над оригиналните документи, докато не получи плащането;
- **Използване:** когато износителят и вносителят са работили заедно и преди, но износителят не желае да предостави на вносителя условия на плащане "открита сметка";
- **Рискове и ползи:** този метод дава и на двете страни повече сигурност, защото ангажира банки като посредници;
- **Еднообразни правила за инкасото** (Uniform Rules For Collection (URC), редакция от 1995, публикация на МТК No. 522: международно признати правила за инкасото.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Документарен акредитив

- **Какво представлява:** ангажимент за плащане от страна на банка в полза на определено лице (бенфициент), гарантиращ че плащането ще бъде осъществено, при условие че са спазени изискванията по акредитива. Инициира се от вносителя, който нарежда на банка да открие акредитив в полза на износителя (бенефициент). Изискванията по акредитива касаят сроковете за експедиция и представянето на документите и самите документи;
- **Ползи:** тази форма на плащане гарантира и двете страни в сделката, посредством ангажимента на банките. Ако износителят изпълни всички условия той ще си получи плащането;
- **Еднообразни обичаи и практики по акредитива (Uniform Customs and Practice for Documentary Credits):** главният набор от правила, с които страните се съобразяват. Актуалната версия е **UCP 600**, валидна от 2007.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Документи в международната търговия

Транспортни документи

- Коносамент;
- Морска товарителница;
- Въздушна товарителница;
- CMR (товарителница в автомобилния транспорт), CIM (железопътна товарителница);
- ТИР карнет, АТА карнет.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Документи в международната търговия

Документи, различни от транспортните:

- търговска фактура;
- проформа фактура;
- консулска фактура;
- застрахователен сертификат;
- сертификат за произход;
- сертификат за качество;
- сертификат за техническо съответствие на стоката, издаден от независим орган;
- опаковъчен лист;
- сертификат за тегло;
- ветеринарен, санитарен, фитосанитарен сертификат.

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

Инвестираме във вашето бъдеще
ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд за регионално развитие
НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013
ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007-2013
PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."
BenchMark Group
ИАНМСП
БЪЛГАРСКИ ИКОНОМИЧЕСКИ ФОРУМ

Казус

Изготвяне на **договор за международна продажба** и **досие на сделката за международна продажба** между нашата фирма (износител) и фирма от държава, нечленуваща в Европейския съюз.

(Въз основа на търговска кореспонденция между двете страни по сделката (оферта и поръчка от чуждестранния купувач) участниците ще трябва да съставят договор за международна продажба, който да отразява договореностите, постигнати в процеса на търговските преговори, да защитава икономическите интереси на страните и да не противоречи на търговския режим. В дискусията ще се анализира доколко договорът минимизира рисковете за контрагентите и налага ли се включването на специфични клаузи. Ще се дискутира и кои са документите, които износителят следва да изготви, като ще бъдат разгледани примерни такива документи.)

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.

PROJECT BG161PO003 – 4.2.01-0001 "PROMOTION OF THE INTERNATIONALIZATION OF THE BULGARIAN ENTERPRISES" Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001 „НАСЪРЧАВАНЕ НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯТА НА БЪЛГАРСКИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ". This project is financed by the European fund for regional development through an Operational programme "Development of the competitiveness of the Bulgarian economy 2007 – 2013". Този проект е получил финансиране от Европейския фонд за регионално развитие чрез Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013 г."
Тази услуга се извършва по Проект № BG161PO003 – 4.2.01-0001, получил финансиране от ЕФРР чрез ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007 – 2013г."

Благодаря за вниманието!

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ИАНМСП и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.